

# 売れるオンライン

## 集客術



セミナー申込みは  
こちらから!

2022.  
12/7 水  
14:00-16:00

会場 八日市商工会議所1階 大会議室

コロナ禍の下、飲食店、サービス業を中心に多くの店舗が影響を受けました。その後、未だに業績を回復できずに苦しい状況が続いている店舗もあります。一方、今回のコロナ禍収束後に、業績回復を早期に実現できた企業(店舗)もあります。両者の差はどこにあるのか?

答は1つ。顧客心理の変化にスピーディーに対応し、顧客を取り戻すことができたか否かです。

本セミナーでは、ポスト・コロナ時代、どのように店舗運営を行えば顧客から支持され、利益を生み出すことができるのか?その具体的な方法を、現場事例を交えてお伝えします。

講師



メンタルチャージ ISC 研究所(株)  
代表取締役 岡本文宏 氏

店主専門ビジネスコーチ。人材育成、採用メソッド開発の専門家。アパレル専門店チェーン勤務、セブンイレブンFC店経営を経て2005年メンタルチャージISC研究所(株)を設立。延べ250社以上の経営者に対して「繁盛企業になるための人材マネジメント」ノウハウを提供。研修、講演は年間約100回以上。

お金を掛けずにファンを取り戻す!  
すぐにできる販促のすべて

受講料  
会員: 無料  
一般: 3,000円

定員  
25名  
※先着順

### 【主な講座内容】

1. Withコロナ時代で変わる事/変わらない事
2. Withコロナ時代の顧客ニーズを知る
3. Withコロナ時代にファンを生み出すオンライン販促術
4. 顧客の心を動かす『言葉』のチカラ
5. 結果が倍速でついてくる時代が到来!

### 【申込方法】

FAXまたは、上記の「申込フォーム」よりお申込み下さい。

### 2022.12.7 IT販売促進セミナー『売れるオンライン集客術』受講申込書

事業所名		業種	建設・製造・卸・小売・サービス・飲食・その他
所在地	〒 -	TEL	
		FAX	
受講者名	(複数人の受講可)	E-mail	

FAX **0748-22-0188** 八日市商工会議所

※ご記入いただきました情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供及び  
[FAXは切らずにそのまま送信してください]セミナー参加者の実態調査・分析のためにのみ利用いたします。

問合せ  
申込先

八日市商工会議所  
〒527-0021 東近江市八日市東浜町1-5

TEL 0748-22-0186  
FAX 0748-22-0188

URL <https://www.odakocci.or.jp/>  
八日市商工会議所

検索