

◆販売促進セミナー◆

これから事業を
始めたい方にも!

黒字化120%!

1年で平均2700万円を伸ばした!

ネット販売に負けない 強い店舗の作り方



講師

さとう ゆきのり
佐藤 志憲 氏

OFFICE DETECT 代表
商店街活性化アドバイザー

【講師プロフィール】

1975年大阪府高槻市生まれ。当時メガネ業界ナンバー1のメガネの三城に入社。入社1年目で、キャンペーンで個人売上日本一に4度輝くなどの実績を残す。その結果、不採算店舗の“再生担当”として22店の店長をマネジメントするエリアマネージャー役に就任し、24か月売上増を果たすメガネの三城にて個人売上日本一となり最年少店長として活躍。2013年に独立。現在、店舗の販促と人材育成のコンサルティングで売上を上げるコンサルティングを行っている。

「販促」と言えば広告掲載やチラシ折込み、ノベルティ作成などお金がかかると思い込んでいませんか…?

今回のセミナーでは

お金を掛けずにすぐ出来る店頭と店内の作り方、商品を魅力的に見せる仕掛けづくり、口コミを意図的に発信させる具体的な方法をお伝えします。是非ご参加下さい。

主な講座内容

- 対面販売必勝法
- 通行人を顧客に変える店頭はこうして作る
- 「売上」を一気に増やすレイアウトの秘訣
- 来店促進術～信頼を作る販売法・感動を生み出す会話術～
- 絶対に捨てられないDMの作り方

日時

平成30年

3.22

木

14:00～

16:00

会場

八日市商工会議所 1階 大会議室

申込み

下記申込書をご記入の上、FAX 又はメールでお申込み下さい

定員 30名

受講料

会員無料

一般 1,000円

TEL:0748-22-0186 FAX:0748-22-0188 MAIL:taduke@odakocci.jp

3/22 (木) 開催「販売促進セミナー」参加申込書

八日市商工会議所 (担当: 田附) 宛

(FAX. 0748-22-0188)

事業所名		電話		受講者氏名
住所		FAX		
業種	製造・建設・卸売・小売・サービス・その他			

※ご記入いただいた個人情報は、本セミナー開催における本人確認、参加者名簿及び、セミナーに関する目的にのみ使用致します。